



ANÚNCIO DE VAGA

SUPERVISOR(A) DE VENDAS

A **SAGASI Energies, Lda**, empresa especializada em soluções de energia solar, pretende recrutar um(a) profissional qualificado(a) para ocupar a posição de **Supervisor(a) de Vendas**.

Principais Responsabilidades

- Supervisionar e coordenar a equipa de vendas;
- Definir metas e acompanhar o desempenho da equipa;
- Elaborar estratégias para aumento das vendas e expansão da carteira de clientes;
- Garantir o cumprimento dos objectivos comerciais da empresa;
- Realizar acompanhamento em campo e prestar apoio aos vendedores;
- Elaborar relatórios periódicos de desempenho;
- Promover a motivação, formação e desenvolvimento da equipa.

Requisitos

- Licenciatura em Gestão, Marketing, Administração de Empresas ou área afim (preferencial);
- **Experiência mínima de 3 (três) anos** em supervisão ou gestão de equipas de vendas;
- Experiência comprovada em liderança e desenvolvimento de equipas comerciais;
- Excelente capacidade de comunicação, negociação e resolução de conflitos;
- Forte orientação para resultados e cumprimento de metas;
- Domínio do Microsoft Office (Excel, Word e PowerPoint);
- Carta de condução válida será considerada uma vantagem.

Perfil Pretendido

- Liderança e proactividade;
- Elevado sentido de responsabilidade;
- Boa capacidade de organização e planeamento;
- Espírito de equipa;
- Disponibilidade para deslocações.

Oferecemos

- Remuneração compatível com a função e experiência;
- Oportunidade de crescimento profissional;
- Ambiente de trabalho dinâmico e orientado para resultados.

Candidatura

Os candidatos interessados deverão enviar o **Curriculum Vitae**, carta de motivação e certificados relevantes para o e-mail da empresa (geral@sagasienergies.com), indicando no assunto: **Candidatura – Supervisor(a) de Vendas**

Prazo para submissão das candidaturas: 29 de Julho de 2026

SAGASI Energies, Lda

Transformando o futuro de Moçambique.